

2차 중간평가

소상공인협업활성화공동사업 [브랜드 개발]

수행업체: (주)투니 | 협동조합 : 원예복지협동조합

신청분야	B.I	A안 <input type="checkbox"/> B안 <input type="checkbox"/>	C.I	A안 <input type="checkbox"/> B안 <input type="checkbox"/>	C.I + B.I	A안 <input checked="" type="checkbox"/> B안 <input type="checkbox"/>	캐릭터	<input type="checkbox"/>	네이밍	<input type="checkbox"/>
	포장디자인		A안 <input type="checkbox"/> B안 <input checked="" type="checkbox"/> C안 <input type="checkbox"/>		제품(상품)디자인			A안 <input type="checkbox"/> B안 <input type="checkbox"/> C안 <input type="checkbox"/>		

업체 현황



협동조합 현황

조합명 원예복지협동조합

소재지 광주광역시 광산구 풍영정길 461

대표 박영자

설립일 2013년 01월 31일

사업부문 원예도소매, 매장 및 농장 운영, 원예교육서비스

직원수 8명

매출액 128백만원

브랜드 및 포장디자인 개발일정

항 목		1 Month	2 Month	3 Month	4 Month
환경분석	환경분석 / 업무분석	<div style="width: 25%;"></div>			
조사	관련 시장조사 / 경쟁제품 현황 분석	<div style="width: 50%;"></div>			
전략수립	개발방향 설정 / 키워드 추출	<div style="width: 25%;"></div>			
네이밍 개발	아이디어 발상 / 네이밍 도출	<div style="width: 25%;"></div>			
네이밍 제안	출원여부 검색 / 보고 및 확정	<div style="width: 25%;"></div>			
BI 개발	아이디어 도출 / 스케치	<div style="width: 25%;"></div>			
BI 제안	시안확정 / 출원여부 검색 / 중간보고	<div style="width: 25%;"></div>			
기본 시스템 개발	베이직 시스템 개발	<div style="width: 25%;"></div>			
포장디자인 개발	아이디어 도출 / 스케치	<div style="width: 25%;"></div>			
지기구조 개발	지기구조 개발 및 보고 및 확정	<div style="width: 25%;"></div>			
디자인 개발	디자인 개발 / 바레이션 적용 / 보고 및 확정	<div style="width: 25%;"></div>			
메뉴얼 개발	최종 확정 보고 / 메뉴얼 개발	<div style="width: 25%;"></div>			

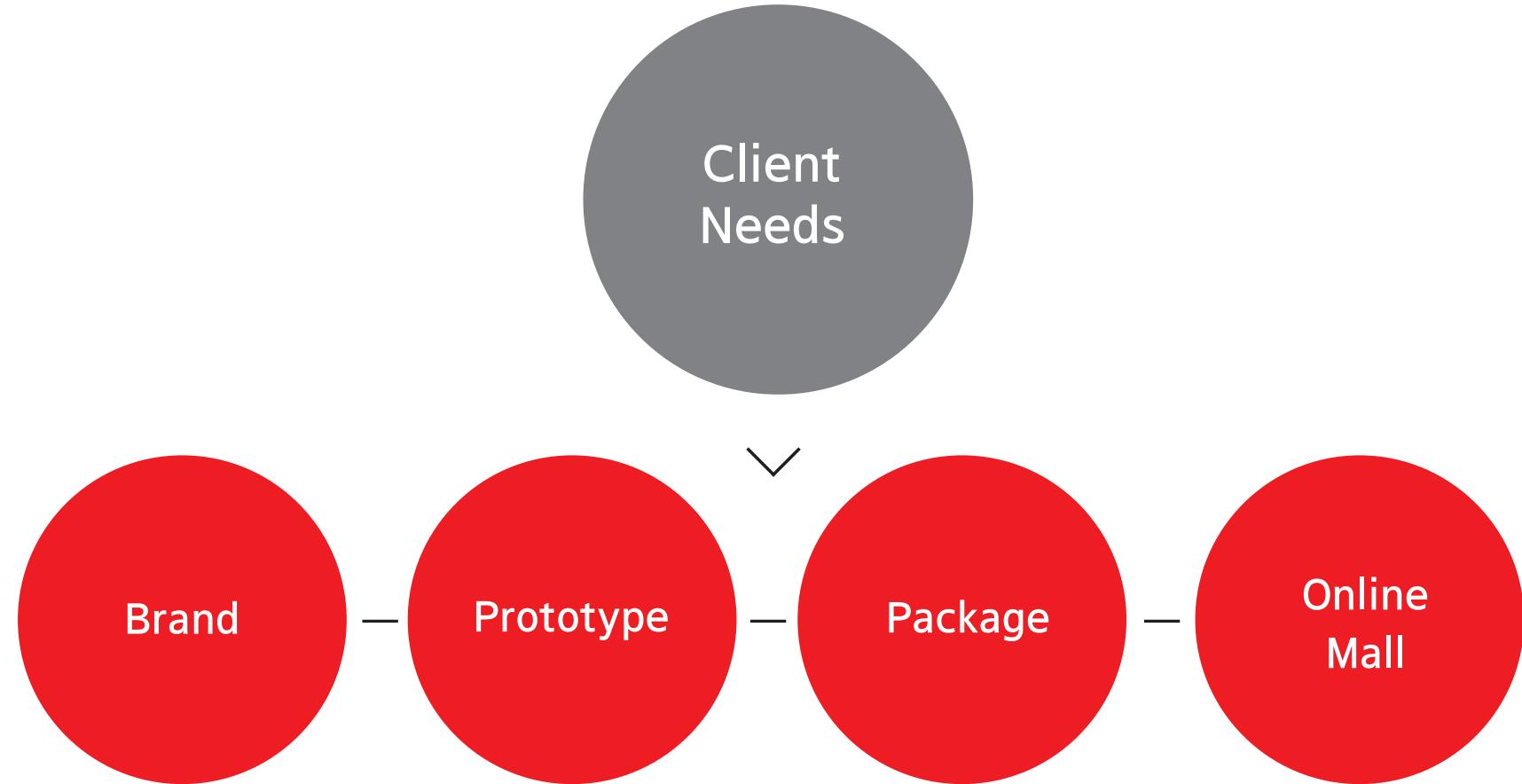
업체 방문



20번의 만남

2019년 3월 6일 부터

업체 니즈



조합이 원하는 것!

브랜드, 시제품, 포장디자인 개발을 통한
온라인 쇼핑몰 제작 운영

내부환경분석

Q.

01 조합의 미션은 무엇인가

광주, 전남권 원예시장의 활성화와 화훼 교육서비스 제공

02 조합의 비전은 무엇인가

조합의 다양한 수익사업 창출과 공익활동을 통한 지역사회에 기여

03 조합이 미션과 비전을 달성하기 위한 2년 이내의 목표는 무엇인가

단기목표 – 원예의 대중화를 위한 구매시스템이 적용된 식물전용마켓 개설

장기목표 – 다양한 식물 전시와 교육, 체험, 휴식이 가능한 식물테마파크 개설

04 조합의 규모 및 생산시설은

농장 300평, 하우스 7동, 대형냉장시설, 꽃디스플레이, 코알라카페

05 조합의 보유제품군은

화훼- 묘목, 유칼립투스, 생화, 조화, 드라이플라워, 프리저브드,

재료- 프리저브드용액, 포장지류, 화분류

기타- 농약, 농기계류, 기구류

06 조합의 인지도에 대한 긍정과 부정적 이미지는 무엇인가

a. 긍정적 - 교육사업과 다양한 원예사업으로 인지도 높음

b. 부정적 - 조합명에서 복지가 주는 어감으로 인한 사회복지기관으로 오인

07 조합명과 CI가 갖는 이미지와 시각적 이미지에 대한 정의

조합명 어감이 좋지않으나 변경이 어려움

08 판매 주력 제품은 무엇인가

전국꽃배달서비스, 화분판매, 꽃판매, 원재료납품, 교육수익 등

09 현재 판매 시장의 형태(방식)는

도소매 위주의 획일화된 판매방식, 업무제휴를 통한 꽃배달서비스

10 보유 브랜드 및 브랜드 개발의 필요성

자체브랜드 부재, 플라워쿱(원예복지협동조합)으로 제품 판매,

통일화된 브랜드 필요성 인지

11 브랜드 개발 후 기대 효과

브랜드 인지도 상승과 다양한 채널을 통한 화훼 판매 기대

12 디자인된 포장박스 및 포장재의 여부와 통일성은 갖추고 있는가

포장박스는 없으며, 다양한 화훼 관련 포장재는 있으나 통일화 안됨

13 주 판매처 또는 온/오프라인 매장은 있는가

농장, 상무지구 매장운영, 온라인쇼핑몰은 없음

14 세일즈 프로모션은 이루어지고 있는가

꽃사랑카페 커뮤니티 협약 화훼제품 프로모션 운영중

외부환경분석

2016년 / 통계청

화훼 산업 현황

종사자: 2만 6천명 / 화원사: 2만 611개

1. 경조사 시장: 3천억 원 / 각종 경조사 화환, 분화 화훼 상품
2. 선물, 일상용 소매시장: 9천억 원 / 일상용 절화 제품

1조 2천억 시장에서 > 8,000천억 시장으로 / 30% 시장 감소

꽃배달 시장(온오프라인)주류 > 경조사용 제품 78% / 꽃바구니 / 저가 상품

‘청탁금지법(김영란법)’·내수침체·수출악화 등으로 국내 화훼산업이 벼랑 끝을 걷고 있다.

그러나 ‘위기는 또 다른 기회’라는 말처럼 지금이야말로 문제점을 제대로 파악하고, 한단계 성장해야 할 시기라고 주장하는 전문가들이 적지 않다.

“김영란법으로 화훼산업이 휙정이는 것은 **경조사용이 80%**에 이르는 우리나라의 꽃 소비구조와 관련이 깊습니다.

하루빨리 ‘**일상 속 꽃 소비**’가 확산돼야 하는 이유입니다.”

김영란법 이후 화훼 시장 변화

경향신문 / 2018.03.25

꽃은 더 이상 큰돈을 들여서 선물하는 상품이 아니다. 소박하지만 내가 즐기는 상품으로 변하고 있다. 꽃 소비량과 생산농가는 계속 줄고 있지만 전국의 꽃가게는 늘었다.

‘꽃 자판기’ ‘꽃 정기구독’ ‘편의점 꽃’ 등 **새로운 유형의 꽃 소비**도 속속 등장하고 있다.

부정청탁금지법(김영란법) 시행 이후 고가의 선물용 대신 **나를 위한 꽃 소비가 젊은층을 중심으로 확산**되는 모양새다. 화훼시장 유통구조를 투명화하려는 노력도 시행되고 있다.

최근 몇 년 사이에 분 잔잔한 바람이 10년 넘게 일어불기만 한 한국의 꽃시장을 녹일 봄바람이 될지 주목된다.

화훼시장이 무너져가는 것과 대조적으로 **젊은층의 꽃 소비 인식은 수면 아래서 꿈틀거리고** 있었다.

고민규 난만플라워 대표는 숨은 시장을 포착해낸 창업가이다.

난만플라워는 온라인 꽃배달을 하면서 2016년 11월 서울 홍대입구에 처음으로 꽃 자판기 서비스를 실시했다. 자판기는 현재 전국 60개로 늘어났다. 자판기 1대당 월 판매액은 400만~500만원 선이다. 1만5000원대의 저렴한 꽃다발들이 주로 팔린다.

고 대표는 “고객 대부분이 20대다. 이전 세대의 경우 ‘먹지도 못하는 꽃에 돈 쓰는 것은 낭비’라는 인식이 있었지만 젊은이들은 **나를 표현하는 수단**으로 꽃을 많이 찾는다”며

“꽃집은 그동안 동네에만 있어 정작 젊은이가 돌리는 변화가에서는 보기 힘들었는데, 변화가에서 꽃이 보이자 많이 찾기 시작했다”고 말했다.

최근에는 편의점에도 1만원대 꽃다발이 등장했다.

온라인 꽃 시장 현황

약 1만여개 / 판매량 82 % 상승

온라인 꽃 시장이 고속성장 하고 있다. / 파이낸셜 뉴스 / 2016

5일 업계에 따르면 오픈마켓 G마켓의 꽃 판매량은 건수기준으로 지난 2012년에 비해 3년새 82%나 늘었다.

꽃 판매량은 간편하게 주문하고 예약 배송도 가능한 온라인 '꽃 배달 서비스' 이용 건수와 서비스를 이용하지 않고 직접 꽃을 온라인에서 구매한 건 수를 합친 것이다.

전년대비 꽃 판매건수 증가율은 **2013년 27%, 2014년 14%, 2015년 26%** 등으로 **해마다 두 자릿수 증가율**을 보였다.

꽃도 온라인 쇼핑이 대세…3년새 82% 늘어 / 연합뉴스 / 2016

올해 역시 지난달 25일부터 이달 1일까지 꽃 배달 서비스 이용 건수는 작년 같은 기간의 두 배 이상으로 뛰었고, 선물용 꽃 판매량도 51%나 급증했다.

G마켓 관계자는 "배송일을 지정할 수 있고 저렴하다는 장점 때문에 온라인 꽃 배달 서비스 수요가 갈수록 늘고 생화 등 꽃을 직접 구매하는 소비자도 많다"고 전했다.

꽃은 나를 표현하는 수단

젊은층 중심으로 확산

온라인 꽃시장 성장

SWOT 분석

Strong | 강점

유칼립투스 등 직접 생산 및 전문지식 제공
직영농장 및 직영매장 운영
다양한 화훼제품, 재료 확보
원예시장의 다양한 경험과 노하우
교육서비스 수익사업

Weakness | 약점

획일화된 현 화훼시장과 동일한 도소매 판매방식
교육사업 등 너무 많은 비지니스
차별화되고 특화된 서비스 부족
통일화된 대표브랜드 및 포장재 부재
조합명이 주는 어감으로 인한 부정적 인지도 대두

플랜테리어, 반려식물 각광
고객의 심리적 만족감 성향 변화
플라시보 소비, 가심비, 소확행 트랜드 대두
정기배송이 가능한 온라인시장의 확대

김영란법 이후 판매율 저조
인건비 상승 및 관련 인력 부족
배송 난해함과 단가 상승
꽃배달 서비스 시장의 치열한 단가 경쟁

Opportunity | 기회

Threat | 위협

WO전략

약점을 보완 기회를 포착

약점보완 - 선택하고 집중이 필요하다

- 교육사업, 재배, 농장관리, 품종개발, 도소매, 재료판매, 원재료납품, 카페운영 등
너무 많은 비즈니스와 상황에 따른 즉흥적 판매, 오프라인에 초점을 맞춘
획일화된 도소매 판매방식

특화된, 차별화된 전략! 이제 필요하다

고객참여가 가능한 온라인 쇼핑몰을 구축하자

기회포착 - 고객의 인사이트를 들여다보자

- 작은 사치가 위안이 되는 시대! 이제 트랜드를 읽자
- 가격 여하와 상관 없이 내가 만족하면 그만이다 – 가심비
- 낭비하고 행복과 재미을 얻자 – 탕진잼
- 소소하지만 확실한 행복 – 소확행
- 소비로 인해 나의 마음을 위로하다 – 플라시보 소비

**플랜테리어 관심있는 20~30대 타겟층 공략,
플라시보 소비에 따른 심리적 만족감 제공**

비지니스 키워드

비지니스 키워드

기능 > 기술 > 가격 > 고객참여
고객참여가 핵심

Interest > Involvement > Sharing > Participation > Interaction > Experience

관심 개입 공유 참여 상호작용 경험



업계 네이밍 분석

배칠수 플라워
1588-39000



duosi
FLOWER STUDIO

DEAR
MENT

싸고 빠른 고품격 꽃배달
fm 에프엠 플라워

사구
플라워꽃배달

FUH
전국꽃배달 할인전문점
플라워앤퍼니스

LABOM
FLOWER

The HEWI

BROTHERGARDEN

FLOWER CITY

SOONA
THE FLOWER FACTORY
· SEOUL ·

Bonjour gogo
/ Flower Shop /

O M
ONE MOMENT
FLOWER

전국꽃배달서비스
플라워스테이

전국당일배송꽃배달
FLOWER PARTY
플라워파티

Angels Flower

Soho & Noko
소호앤노호 서초점

kukka
Live everyday with beautiful flowers

← Direct

직관적 네이밍

Modern →

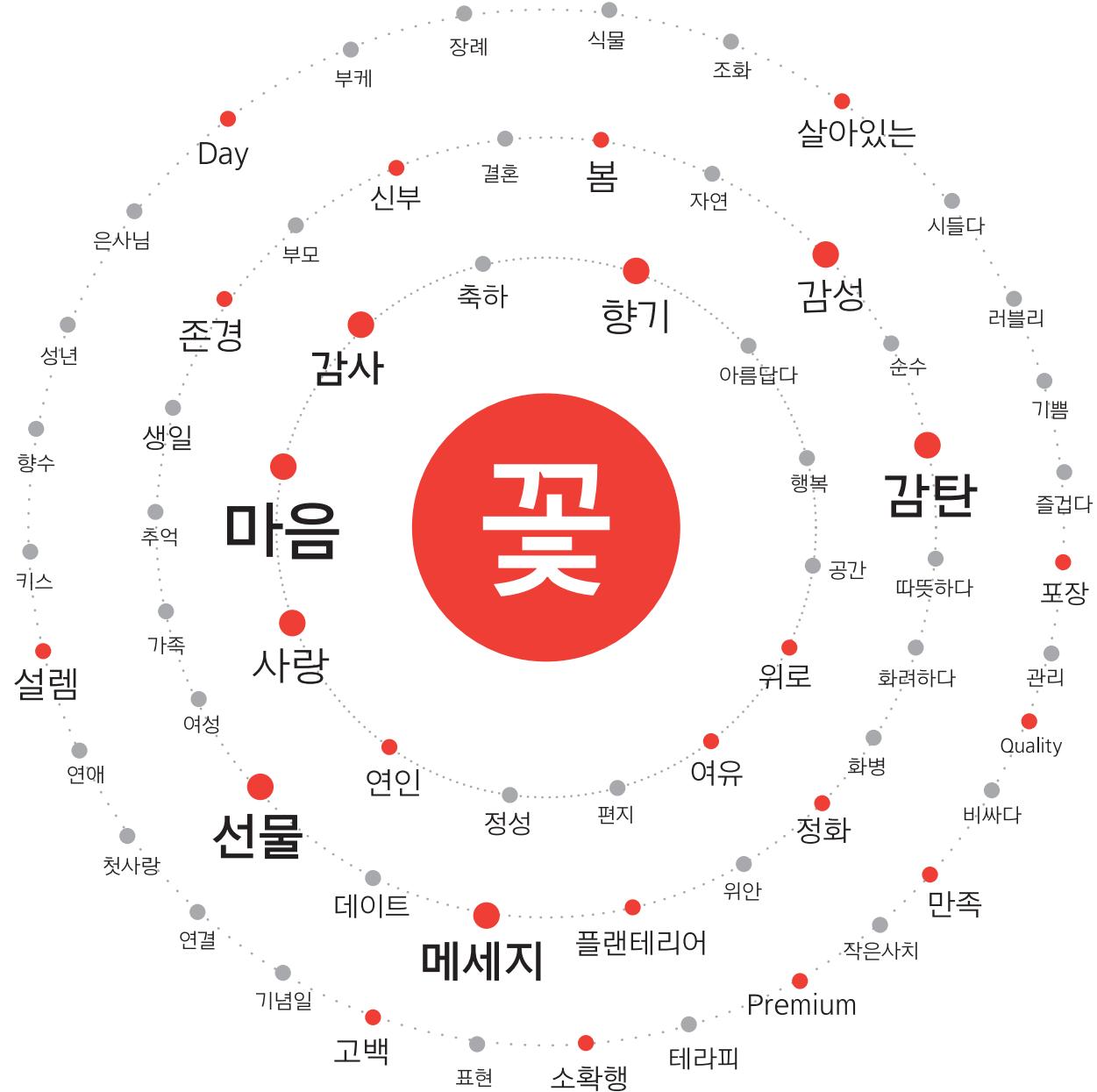
가치지향적 의미 내포

꽃? 식물?

우리는 ‘꽃집’이라고 하지, ‘식물집’이라고 부르지 않는다

꽃 \geq 식물

키워드 분석



네이밍 콘셉트

감사

존경

향기

사랑

메시지

꽃은 이다.

감탄사

추억

위로

여유

사치

네이밍 콘셉트

꽃은 **마음**이다.

네이밍 콘셉트

마음을 읽고

마음을 주고

마음을 받고

마음을 느끼고

마음을 더하는

꽃이 마음이 되는 공간

네이밍 제안

A

꽃과 함께

플라보

Flower + Collaboration

B

마음을 더하는 공간

디아더필

The other + Feel

C

꽃을 읽는 감탄사

플라워라!

Flower + 감탄사

D

향기로 채우는 공간

디오도르

The Odor

E

꽃이 전하는 메세지

플라멘트

Flower + Announcement

네이밍 설문

설문기간 2019. 8. 7~8. 8 (2일간)

설문대상 일반인+내부관계자 총 100명

설문방법 SNS 설문

꽃이 마음이 되는 공간, 꽃 배송 온라인 쇼핑몰 브랜드를 개발중입니다.

단순히 꽃을 파는 브랜드가 아닌 마음에서 마음을 전하는 개념의 수단으로서 꽃과 식물을 다루고자 합니다.

마음에 드는 네이밍과 느껴지는 생각을 적어주세요.

26

32

22

04

16

A

플라보

어감이 재밌다
유니크하다

B

디아더필

감성이 느껴진다
뭔가 다를 것 같다
차별성이 느껴진다

C

플라워라!

입에 착 붙는 느낌
꽃느낌이 강해서

D

디오도르

의미가 있어 보인다

E

플라멘트

필라멘트 단어 때문에 친숙하다
기억하기 쉽다

네이밍 적용안

네이밍 A안

디아더필

The other feel

다른 느낌

다른? 무엇이 다른가?
comm. image »»



감동

공간

서비스

이미지 전달 : 다른 느낌 / 색다른 화훼 / 색다른 공간 / 색다른 서비스

차별화된

감각적인

현대적인

A-1



A-2



A-3



네이밍 적용안

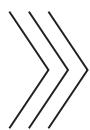
A-1

네이밍 A안

플라워라

Flowera

플라워+감탄
놀라운 화훼 서비스
comm. image »»



이미지 전달 : 꽃으로 인해 놀라고 / 즐거운 / 행복한 서비스

아름다운

자연스러움

감성적인

!*
플라워라

A-2



A-3



네이밍 최종안

!*
플라워라

Client
Needs

- 레터링 형태의 간결한 라인의 디자인 개발
- 여러 종류의 포장을 위한 다양한 그래픽 요소 개발
- 연상되고 보편적인 color 보다는 독창적인 color 적용
- 다양한 sub color 개발

승지로펌 특허사무소

광주광역시 남구 중앙로 87 (11층)
TEL: (062)233-0890 FAX : (062)224-6020

문서번호 : S JL20190910-01

시행일자 : 2019. 09. 10.

수 신 : 원예복지협동조합 담당자

제 목 : 상표 “플라워라” 상표출원 안내

- 귀하의 무궁한 발전을 기원합니다.
- 귀하가 진행하고 하는 상표 “플라워라”에 대한 상표출원 안내입니다.

상표명칭 : 플라워라

상표리스트 :

- 제31류: 꽃에 대한 상표출원 (꽃, 생화, 생화 화환 등)
- 제35류: 꽃 소매업에 대한 출원 (꽃 소매업, 꽃 도매업 등)
- 제39류: 꽃 배달업에 대한 출원 (꽃 배달업, 생화 배달업 등)

* 상표 “플라워라”는 “꽃”배달관련 상표브랜드로서 귀하가 지정하신 지정서비스업 (제35류, 제39류)외에 관련된 지정상품(제31류)을 추가로 선정하였으며, 이를 토대로 검색한 결과 상기 상표 “플라워라” 등록을 가능성이 있습니다.

승지로펌 특허사무소
변리사 심형섭



브랜드 디자인

플라워라
— FLOWERA —



플라워라
FLOWERA



꽃이 마음이 되는 공간

플라워라/
FLOWERA



플라워라
— 꽃을 읽는 강당서 —

플라워라!
꽃이 마음이 되는 공간



플라
워라!



FLOWERA
THE OTHER FEEL



FLOWERA
— THE OTHER FEEL —

플라워라

FLOWERA
A CONNECTING FLOWER

flowera!
A CONNECTING FLOWER



FLOWERA
A CONNECTING FLOWER

FLOWERA
A CONNECTING FLOWER

FLOWERA!
THE OTHER FEEL

flowera
꽃이 마음이 되는 공간 - 플라워라

Flowera
A CONNECTING FLOWER

브랜드 디자인



플라워라

- FLOWERA -

Color



Graphic Motif



브랜드 디자인

A
type



THE OTHER FEEL

플라워라

- FLOWERRA -

브랜드 디자인



플라워라
FLOWERA

Color



Graphic Motif



브랜드 디자인

B
type



브랜드 디자인



플라워라!

FLOWERA

Color



Graphic Motif



브랜드 디자인

C
type



플라워라!

FLOWERA

브랜드 디자인



플로리스트
꽃을 읽는 감탄사

Color



Graphic Motif



브랜드 디자인

D
type

풀라워즈

꽃을 읽는 감탄사



브랜드 디자인



Color



Graphic Motif



브랜드 디자인

E
type



브랜드 디자인



Color



Apply



브랜드 디자인

F
type



브랜드 디자인 최종안

플라워라

- FLOWERRA -

Main Color

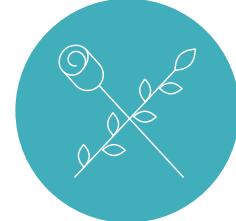


고귀함
매혹적인
신비로운
우아한

Sub Color



Graphic Motif



포장 디자인 시장조사

꽃을 어떻게
담을 것인가?



해외 꽃(절지, 절화) 포장 사례



국내 꽃(절지, 절화) 포장 사례



포장디자인 디자인 방향



포장 디자인 CMF 전략



Main Color



고귀함
매혹적인
신비로운
우아한

Sub Color



20~30대 여성 주타겟 감성 소구
주얼리를 이용 Identity 강조

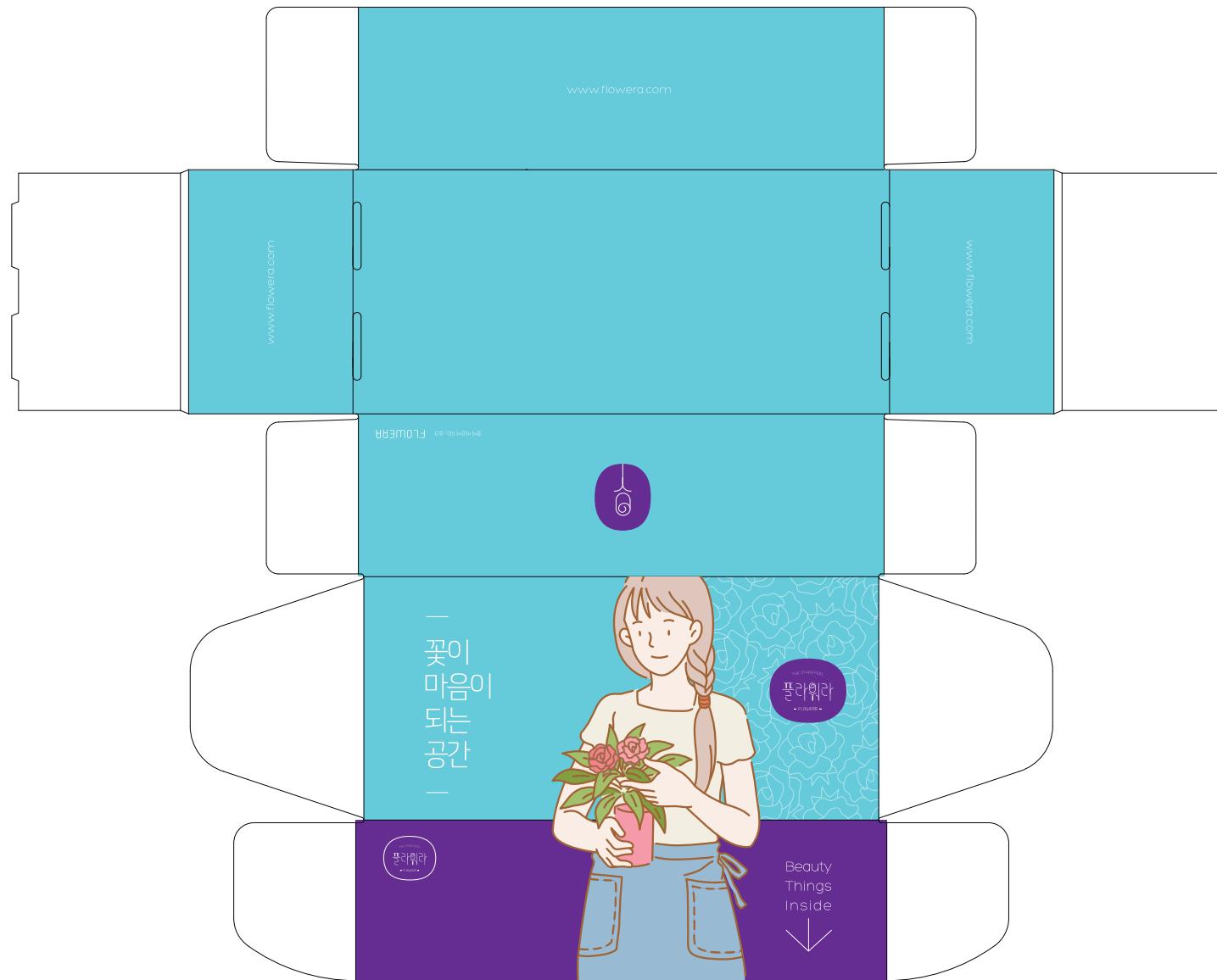


절화, 절지 배송이 가능하며
이동상의 샘, 견고함 등을
고려한 방수 재질,
원가 절감을 위한 원박스 형태

실사 보다는 일러스트로 감성 접근
브랜드 그래픽을 적용, 제품의
Brand Identity를 확립

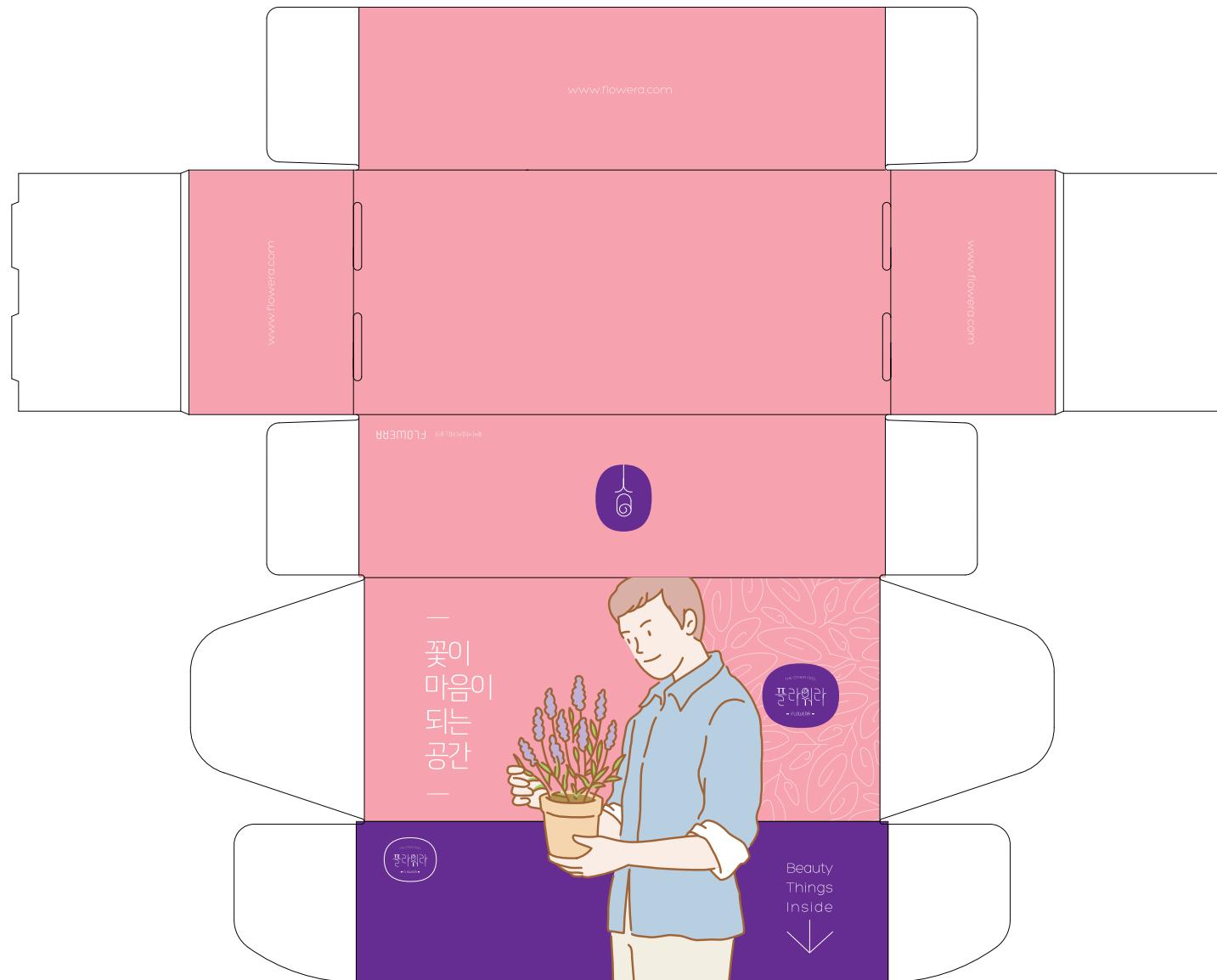
포장 디자인

A1
type



포장 디자인

A2
type

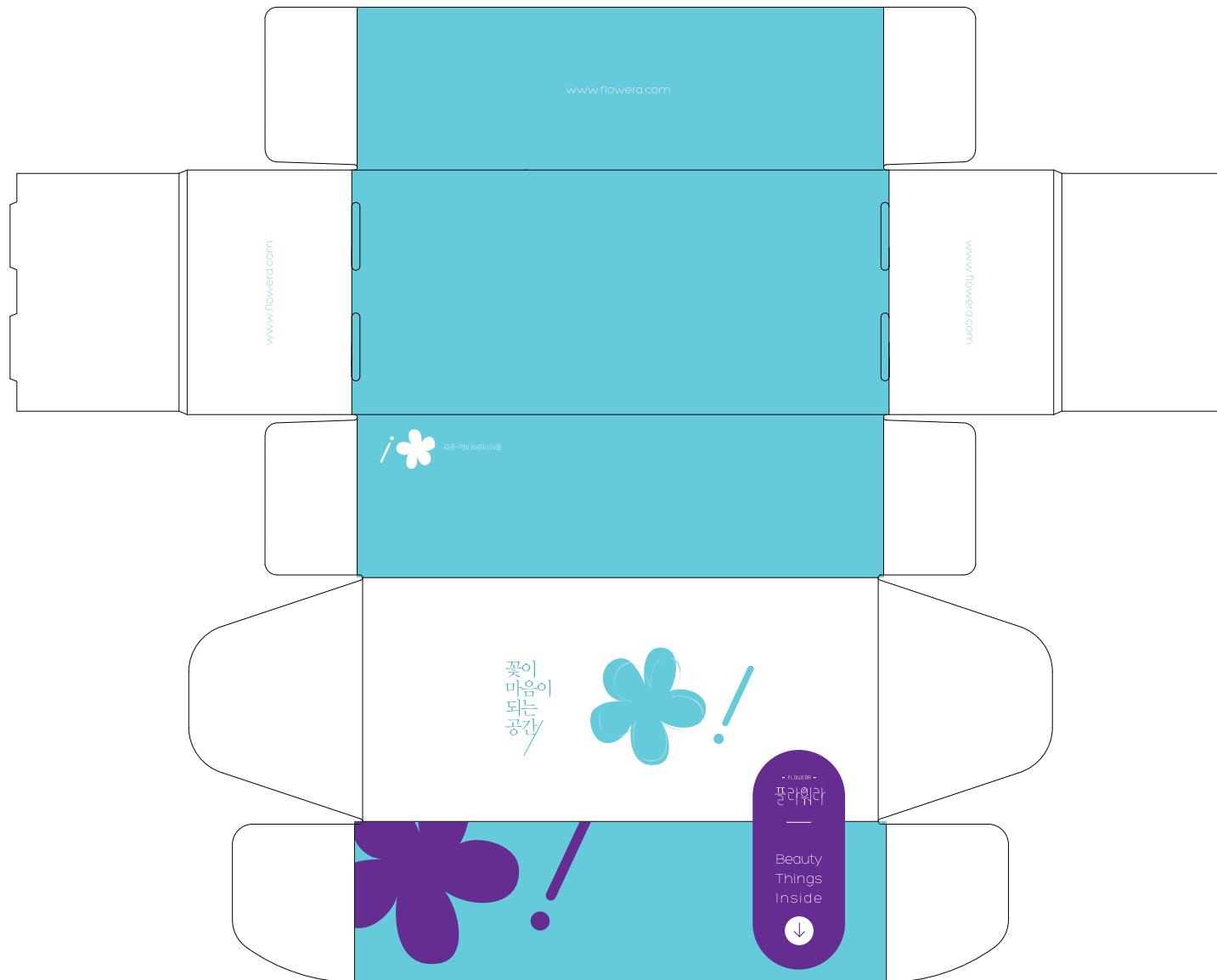


포장 디자인



포장 디자인

A3
type

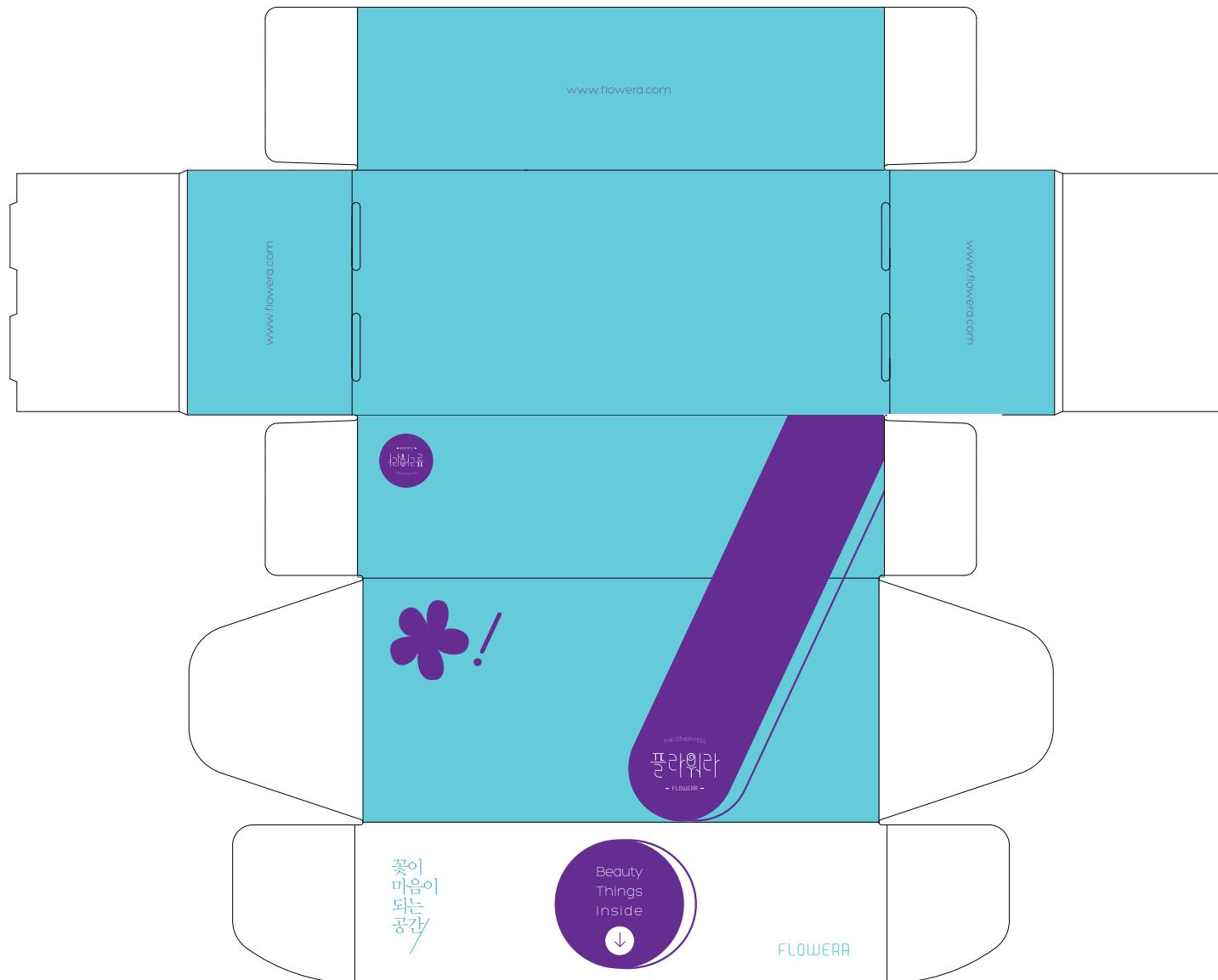


포장 디자인



포장 디자인

A4
type

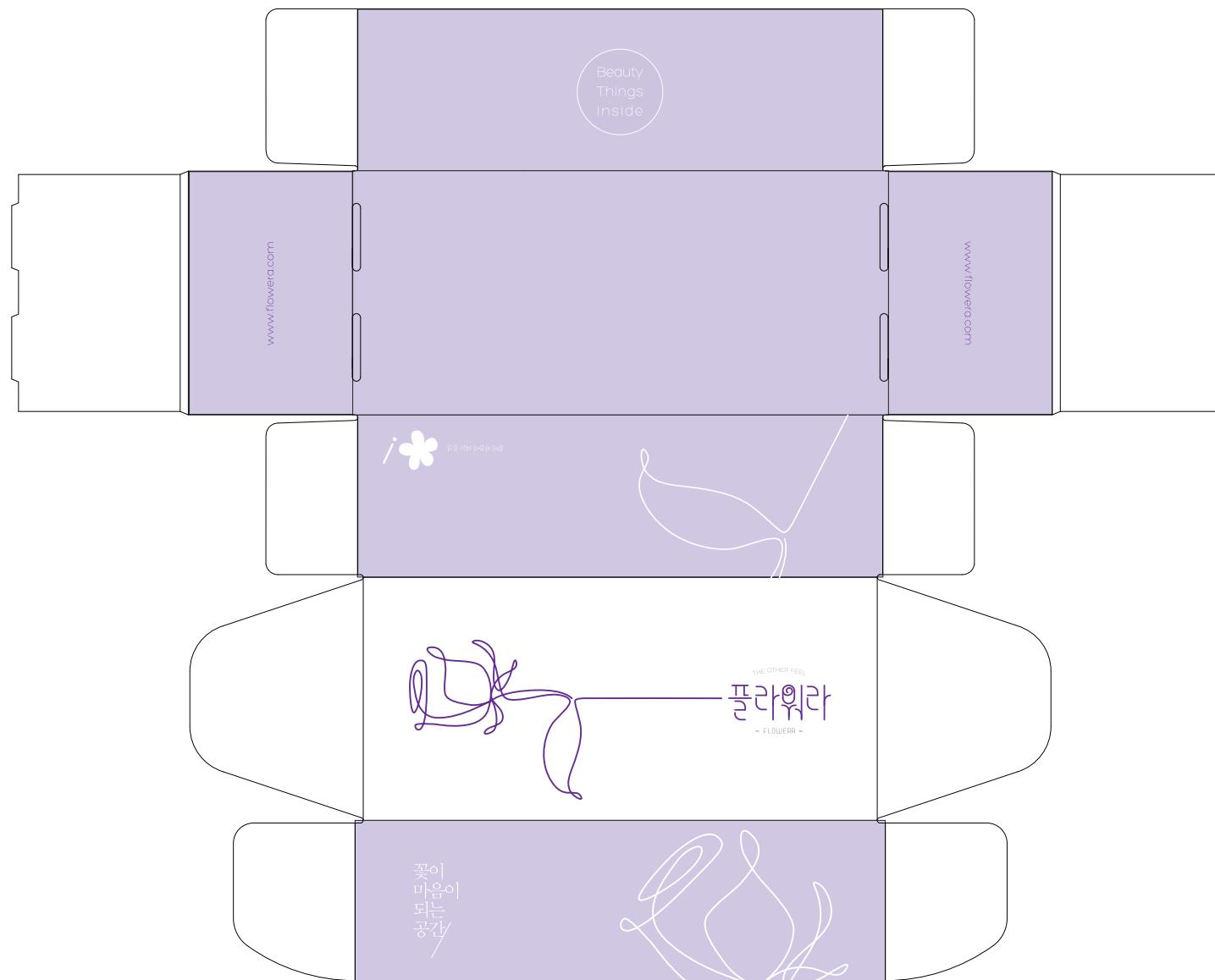


포장 디자인



포장 디자인

A5
type

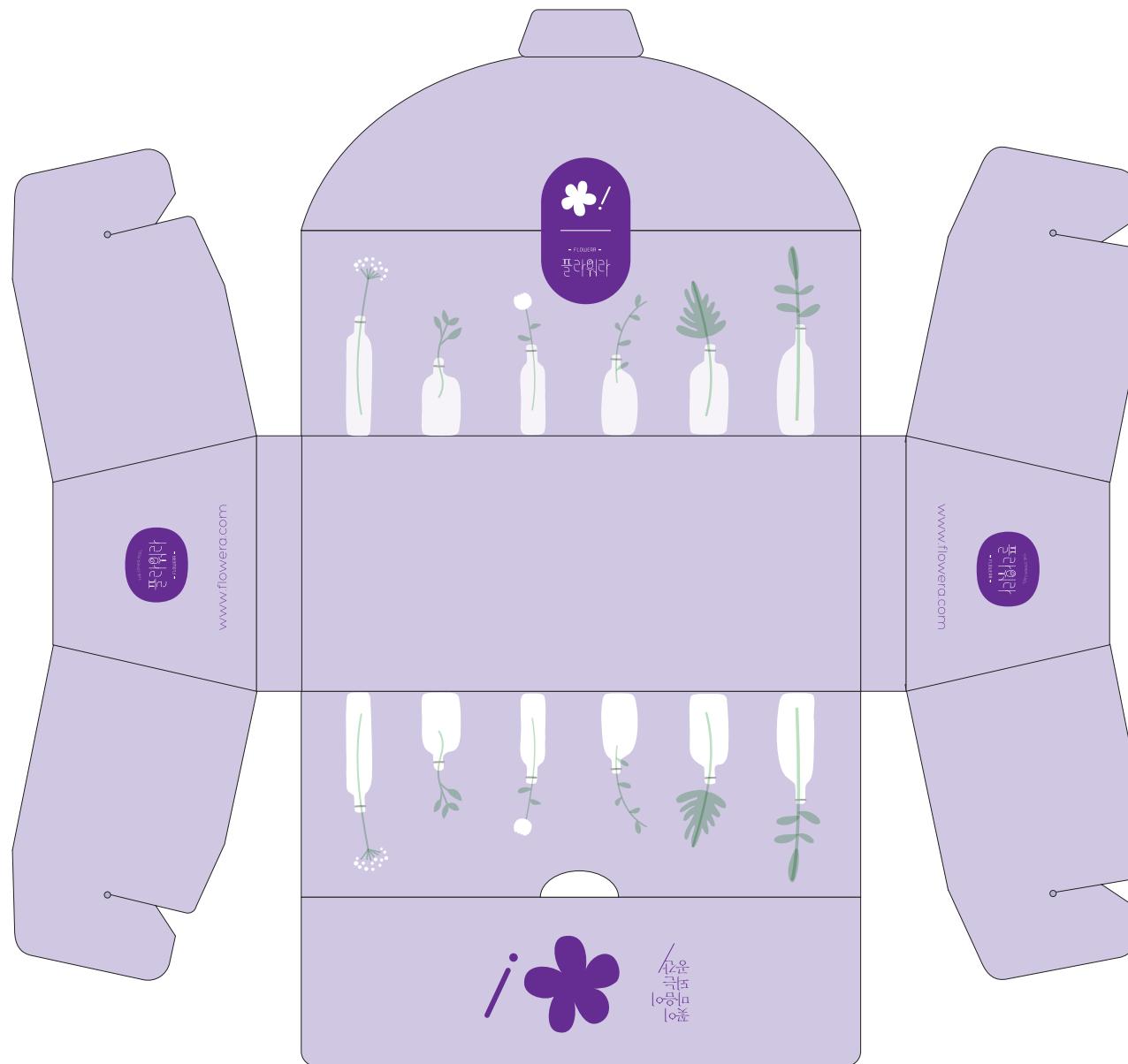


포장 디자인



포장 디자인

B1
type

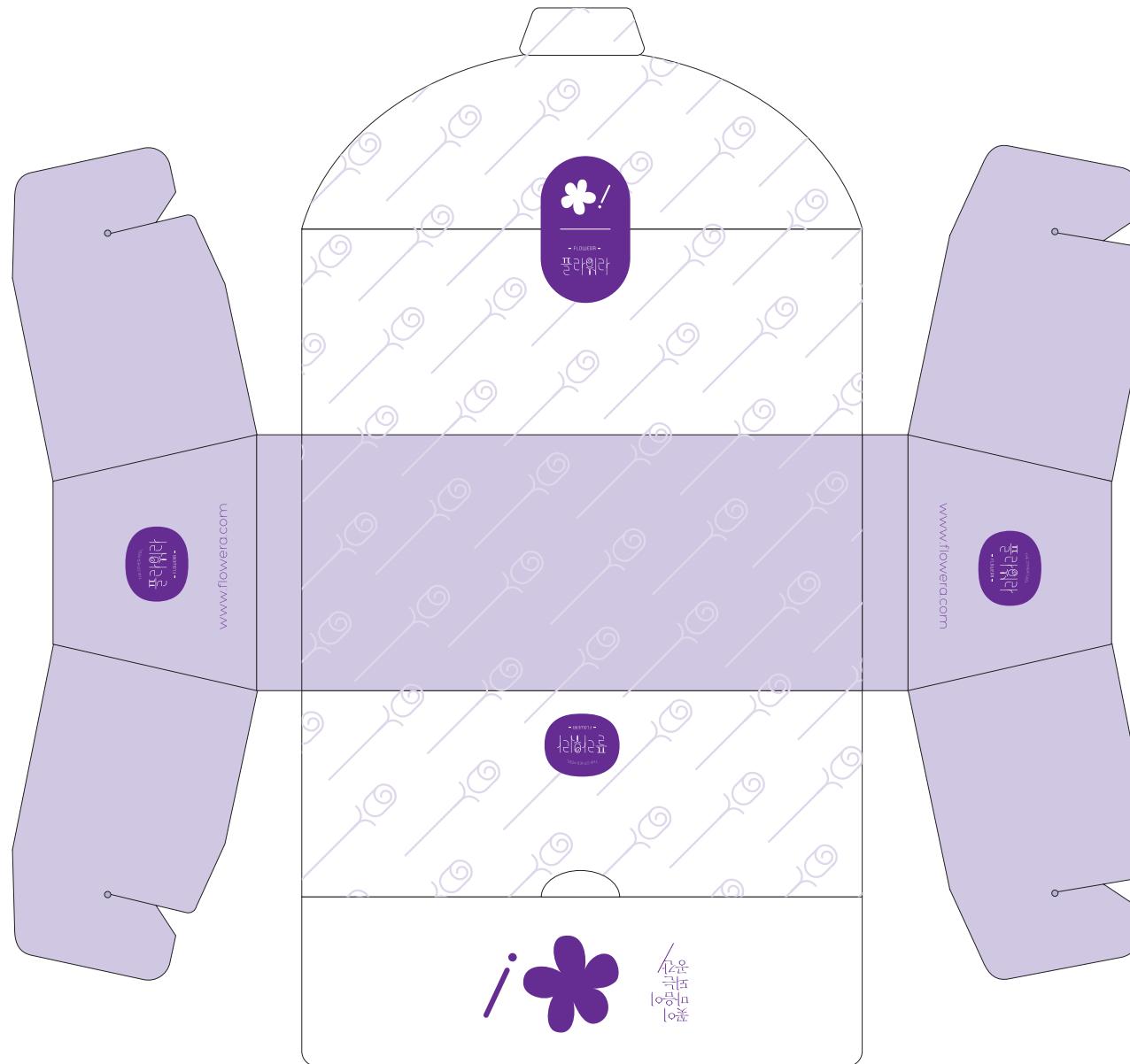


포장 디자인

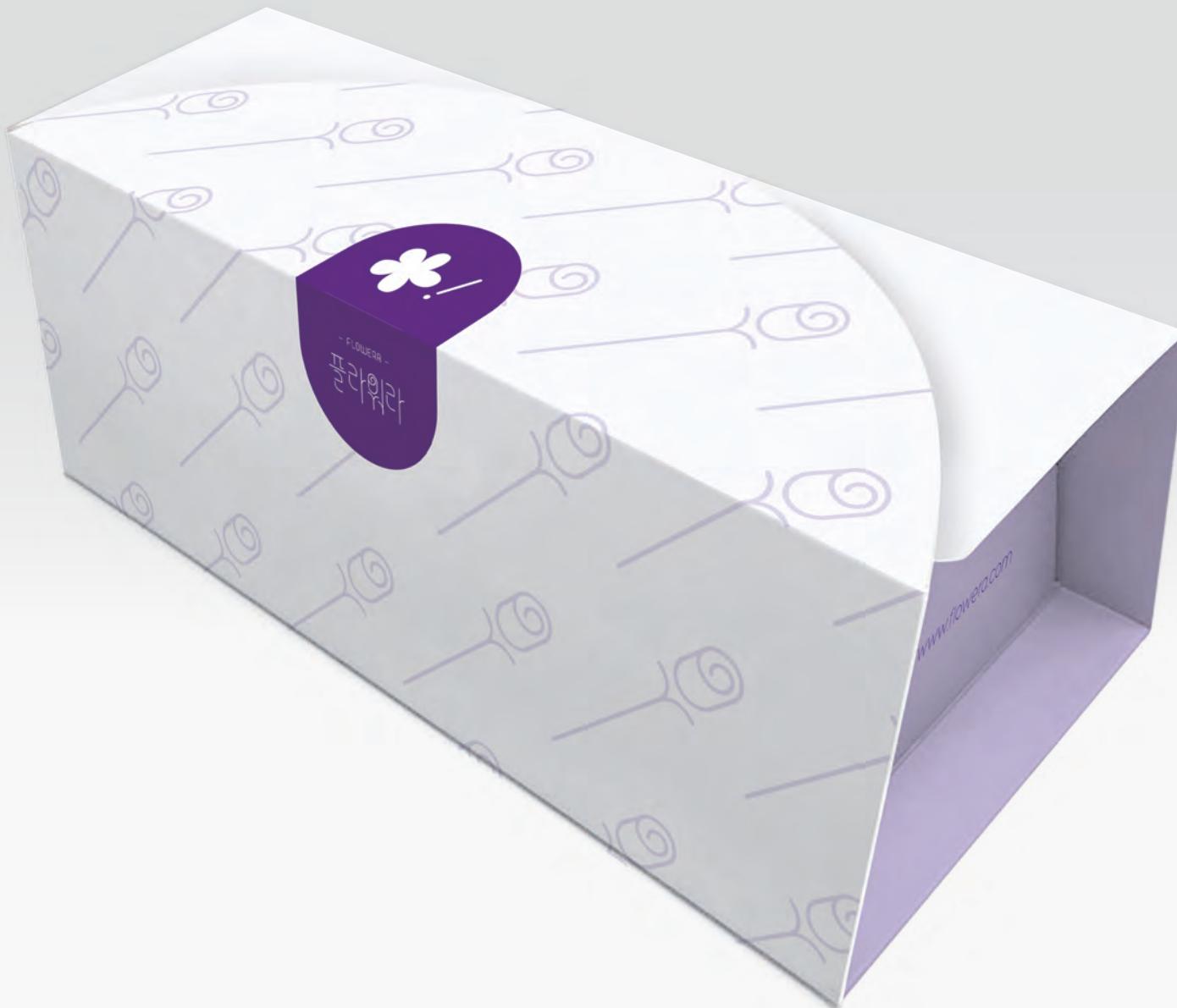


포장 디자인

B2
type

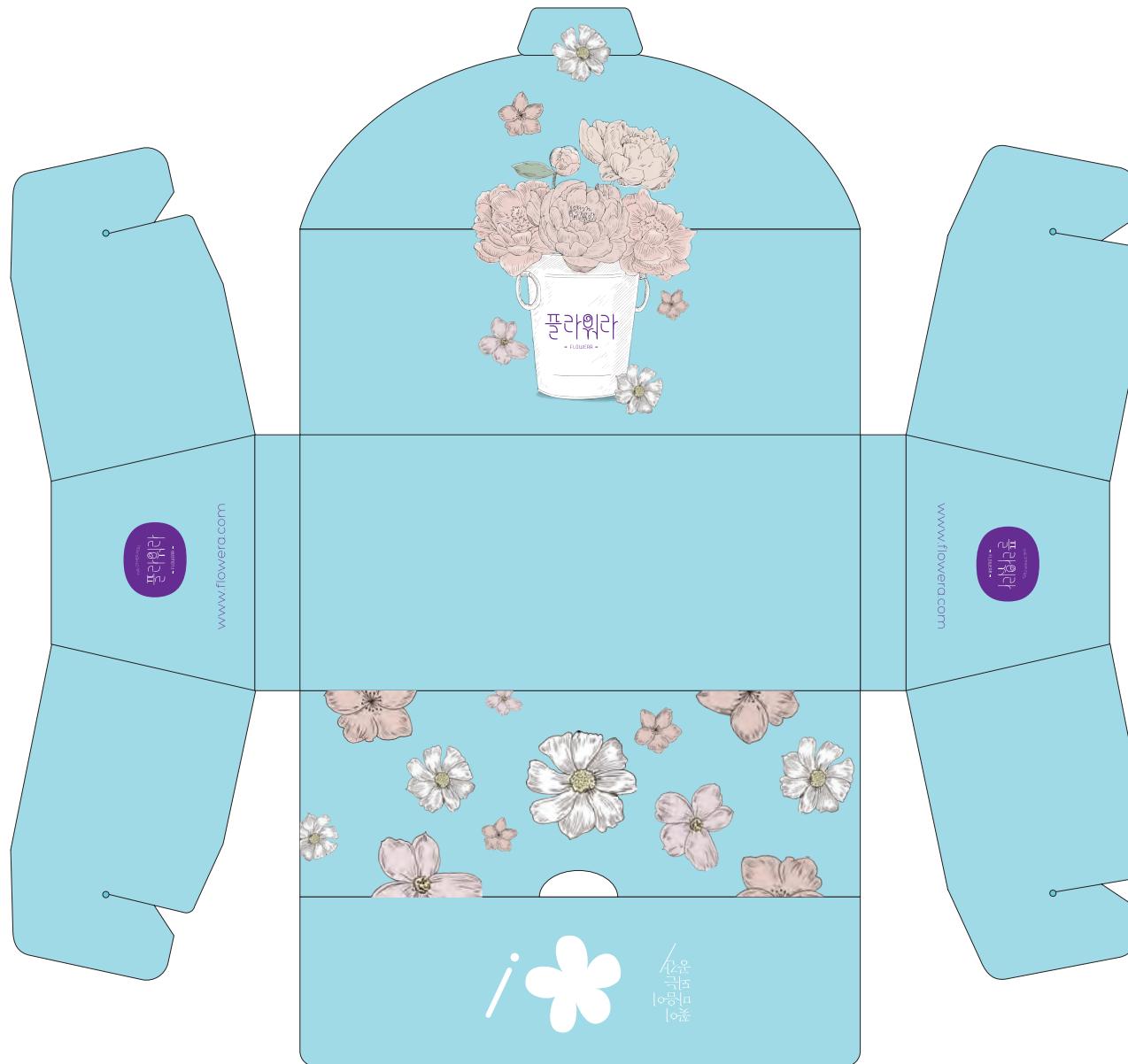


포장 디자인



포장 디자인

B3
type

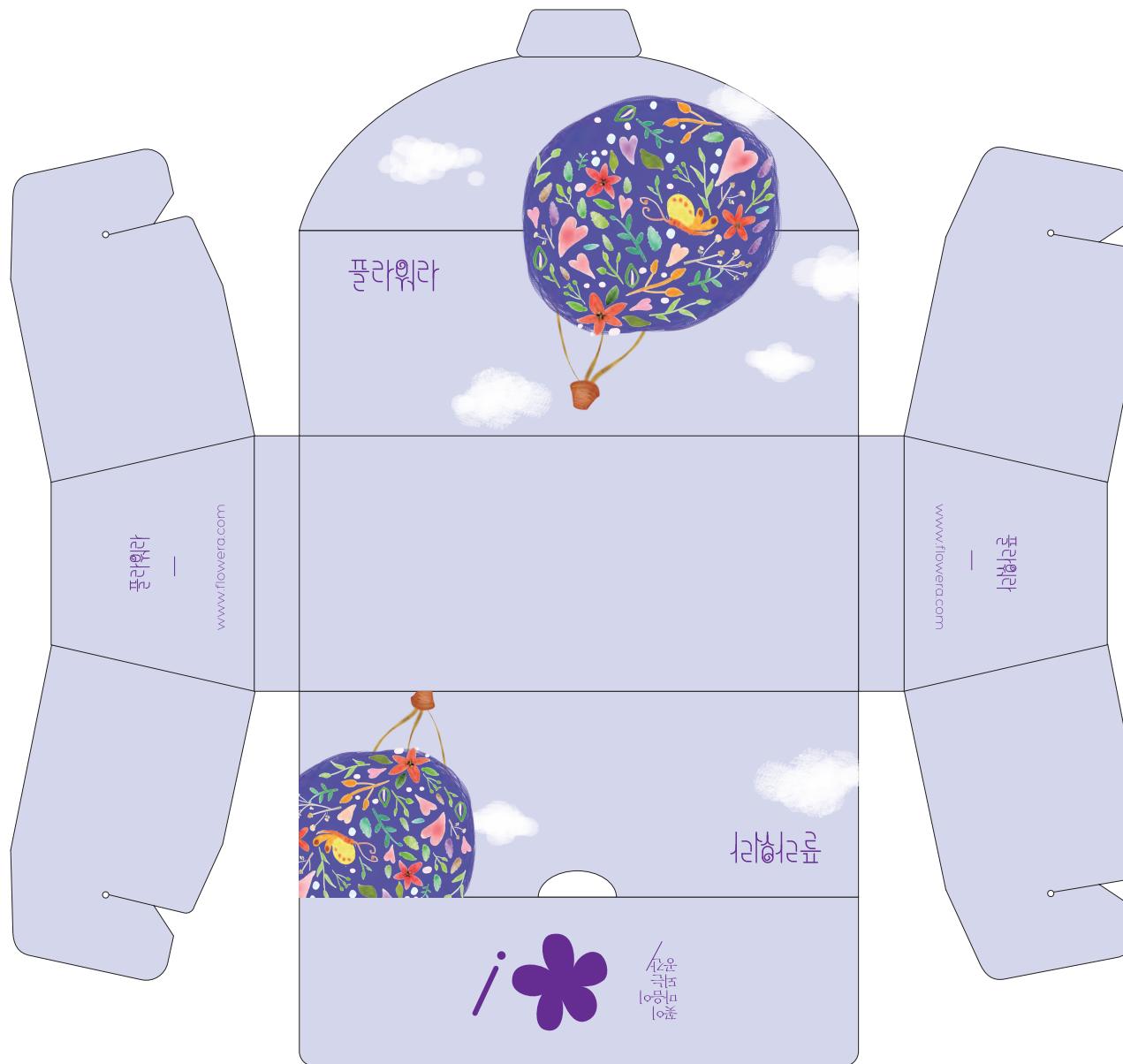


포장 디자인



포장 디자인

B4
type



포장 디자인

